



מסלול כידון

מטרת המסלול

מסלול כידון נועד לפתח את היכולת להבין אנשים, להשפיע ולהוביל אינטראקציות באופן מדויק ואפקטיבי, גם במצבים מורכבים, משתנים ותחת לחץ.

שליטה בתקשורת ובהשפעה

רכישת ארגז כלים פרקטי המבוסס על שפה, הקשבה, קריאת סיטואציה, זיהוי מניעים וצרכים, ובניית קרבה ואמון.

העצמה מקצועית

שיפור היכולת לנהל ולהוביל שיחה, לאסוף מידע, לקרוא אנשים ומצבים, לקבל החלטות בתנאי לחץ ואי-ודאות, להתמודד עם התנגדויות ולהניע לפעולה.

פיתוח אישי

חיזוק הביטחון והנוכחות, הרהיטות והגמישות, המחשבתית, לצד פיתוח הקשבה, אמפתיה, אינטואיציה והבנה עמוקה של דינמיקה אנושית.

**לקרוא את המצב. להבין את האדם.
לבחור את הדרך. להוביל לתוצאה.**

שיטת הלימוד
מהנה וחוויתית

הלמידה
מתבצעת
במפגשים
פרונטליים
ע"י חומר תיאורטי
ותרגולים אישיים
וקבוצתיים



12
מפגשים



1
בשבוע



3
שעות כל מפגש



מסלול כידון

מהעולם החשאי לעולם שלך

בעולם שבו לוחמי צללים ואנשי ביון פועלים מאחורי הקלעים, היכולת להבין אנשים ולהשפיע עליהם היא כלי עבודה.

הם נדרשים לקרוא את האדם שמולם, לזהות מניעים ואינטרסים, לבנות קרבה ואמון, להקשיב למה שנאמר ובעיקר למה שלא נאמר. להשתמש באופן מדויק בשפה, בשפת גוף ובהשפעה גלויה וסמויה. כל זאת תוך קבלת החלטות והתאמה למציאות משתנה.

מסלול כידון לוקח את היכולות האלה מהעולם החשאי ומתרגם אותן לכלים פרקטיים לעולם המקצועי והאישי.

המסלול מבוסס על תפיסות, שיטות עבודה וניסיון מעולמות הביון, המודיעין והפעילות המבצעית, ומועבר על ידי אנשי שטח ומפקדים לשעבר משב"כ, המוסד ויחידות מיוחדות.

במהלך המסלול תיחשפו לדרך שבה אנשי מקצוע מהעולם החשאי קוראים סיטואציה, מבינים אנשים, יוצרים חיבור, מקבלים החלטות ומובילים אינטראקציה. המטרה אינה להפוך אתכם לאנשי ביון אלא לקחת את דרך החשיבה, הכלים והמיומנויות שלהם ולהפוך אותם ליתרון.

היתרון שלכם בעולם האמיתי



מסלול כידון תוכנית המסלול

מפגש 1: סגנונות תקשורת - לדבר ב DNA של הצד השני

ללמוד לזהות כיצד האדם שמולך חושב, קולט מידע ומקבל החלטות – ולהתאים אליו את צורת התקשורת כך שהמסר ייקלט בצורה מקסימלית, לדבר בשפה שהצד השני באמת מבין.

מפגש 2: העברת מסר מילולי: להיות חד, זכיר ומשכנע

איך לבנות מסר שמחזיק קשב, חודר התנגדויות ונשאר בראש של מי ששמע אותו. נלמד טכניקות מעולם ההפעלה להעברת מסרים בצורה מדויקת, בטוחה ומשכנעת.

מפגש 3: השפה הבלתי מדוברת - חלק א: שפת גוף

ונוכחות

הבנת המסרים שעוברים בלי מילים, איך להשתמש בשפת הגוף שלך כדי לשדר סמכות, ביטחון והשפעה.

מפגש 4: השפה הבלתי מדוברת - חלק ב: שפת גוף

ונוכחות

הבנת המסרים שעוברים בלי מילים, איך להשתמש בשפת הגוף שלך כדי לשדר סמכות, ביטחון והשפעה.

מפגש 5: סדנת אילתור: גמישות מחשבתית

ואימפרוביזציה

פיתוח היכולת לחשוב מהר, להסתגל בזמן אמת ולתפקד היטב גם כשהתוכנית משתבשת.

מפגש 6: קבלת החלטות - א: הקשבה פעילה ושאלת

שאלות ככלי מודיעיני אסטרטגי

איך להוציא מידע, לחשוף מניעים ולהבין את מי שמולך דרך הקשבה מדויקת ושאלות נכונות. נלמד להשתמש בשיחה ככלי לאיסוף מודיעין וקבלת החלטות חכמה יותר.



מסלול כידון תוכנית המסלול

מפגש 7: קבלת החלטות - ב: הקשבה פעילה ושאלת שאלות ככלי מודיעיני אסטרטגי

איך להוציא מידע, לחשוף מניעים ולהבין את מי שמולך דרך הקשבה מדויקת ושאלות נכונות. נלמד להשתמש בשיחה ככלי לאיסוף מודיעין וקבלת החלטות חכמה יותר.

מפגש 8: השפעה וגיוס: הפסיכולוגיה של ה"כן"

מה גורם לאנשים להסכים, לשתף פעולה ולהתגייס גם כשהם לא תכננו לעשות זאת. נלמד את העקרונות הפסיכולוגיים שמאחורי השפעה אפקטיבית והנעה לפעולה.

מפגש 9: סדנת שטח: תרגול סימולציות

תרגול מגעים מבצעיים בסביבה ריאלית, המדמה אינטראקציות אמת תחת חוסר ודאות ולחץ. התמודדות עם אי שיתוף פעולה, מצבי קונפליקט ושינויים לא צפויים במטרה לחדד תגובה, הסתגלות ושליטה במגע.

מפגש 10: סדנת שטח: הקמת מגע

סדנת שטח לתרגול מלא של הקמת מגע ממגע ראשוני, דרך יצירת קרבה ואמון, ועד הנעת הצד השני והובלת האינטראקציה להשפעה אפקטיבית.

מפגש 11: התנהלות במצבים של אי ודאות

נלמד לזהות מה ידוע ומה לא, להבחין בין עובדות להנחות, להעריך סיכונים ולבנות תמונת מצב תוך כדי תנועה. נתרגל קבלת החלטות, גמישות מחשבתית והתאמת דרך הפעולה למציאות משתנה.

מפגש 12: ניהול קונפליקטים: להפוך התנגדות

להזדמנות

איך לזהות התנגדות, לפרק אותה ולהשתמש בה כמנוף לקידום השיחה והאינטרס שלך. נלמד לנהל חיכוך, התנגדויות וקונפליקטים בלי לאבד שליטה או מומנטום.



מסלול כידון



info@ha-midrasha.co.il



<https://ha-midrasha.co.il/product/kidon-training/>



חוות דעת עלינו בגוגל



052-3898920



074-7690900

נשמח לראותך בקרב תלמידינו